

# 10 Características do Empreendedor de Sucesso

Ao aventurar-se pelo mundo dos negócios, algumas competências podem ser decisivas para o alcance do sucesso. Acompanhe abaixo dez características essenciais do comportamento empreendedor!

## 1 Busca de oportunidade e Iniciativa



Empreendedores são pessoas que não ficam esperando que os outros (governo, empregador, parente etc.) resolvam seus problemas. Essa característica desenvolve a capacidade de se antecipar aos fatos e de criar oportunidades de negócios com novos produtos e serviços. Ele age com proatividade nas situações, em busca de possibilidades para expandir seus negócios, e aproveita oportunidades incomuns para progredir.

## 3 Correr riscos calculados

Um empreendedor com essa característica assume os desafios e responde por eles. Procura e avalia alternativas para tomar decisões, buscando reduzir as chances de erro e aceita desafios moderados, com boas chances de sucesso. Ele faz tudo o que for necessário para ter êxito, ou seja, não é atormentado pelo medo paralisante do fracasso. Pessoas com grande amor-próprio e medo de fracassar preferem não correr o risco de errar – ficam, então, paralisadas.



Uma pessoa empreendedora desenvolve ou utiliza procedimentos que assegurem que seu trabalho atenda aos objetivos de prazo e qualidade previamente definidos. Busca a excelência e encontra maneiras alternativas de fazer melhor, mais rápido e mais barato.

## 4 Exigência de qualidade e eficiência

O empreendedor estabelece objetivos claros para a empresa, tanto em longo como em curto prazo. Ele persegue objetivos desafiantes e importantes para si e tem clara visão de longo prazo. Cria objetivos mensuráveis, com indicadores de resultado. Por fim, o empreendedor se compromete pessoalmente com o desempenho necessário para atingir as metas.



## 7 Estabelecimento de metas

O empreendedor, por estar motivado, convicto, entusiasmado e crente nas possibilidades, é capaz de persistir até que as coisas comecem a funcionar adequadamente.

## 2 Persistência



## 5 Comprometimento



Característica que envolve sacrifício pessoal, colaboração com os funcionários e esmero com os clientes. O empreendedor traz para si mesmo as responsabilidades sobre sucesso e fracasso. Atua em conjunto com a sua equipe para atingir os resultados, colocando o relacionamento com os clientes acima das necessidades de curto prazo.

## 6 Busca de informações



Envolve a atualização constante de dados e informações sobre clientes, fornecedores, concorrentes e sobre o próprio negócio. O empreendedor se envolve pessoalmente na avaliação do seu mercado e sempre investiga como oferecer novos produtos e serviços, buscando a orientação de especialistas antes de decidir.

## 8 Planejamento e monitoramento sistemáticos

Desenvolve a organização de tarefas de maneira objetiva, com prazos definidos, a fim de que possam ter os resultados medidos e avaliados. Com essa característica bem trabalhada, ele enfrenta grandes desafios, agindo por etapas. Também adéqua rapidamente seus planos às mudanças e variáveis de mercado, acompanhando os indicadores financeiros e levando-os em consideração no momento de tomada de decisão.



## 9 Persuasão e rede de contatos



O empreendedor, em geral, não é um fazedor, no sentido obreiro da palavra. Ele cria a equipe, delega, acredita nos outros, obtém resultados por meio deles e interage de maneira estratégica para influenciá-los ou persuadi-los. Ele também faz uso de multiplicadores como agentes de persuasão para atingir seus objetivos, investindo em relações comerciais e cultivando-as incansavelmente.

## 10 Independência e autoconfiança

Essa característica desenvolve a autonomia para agir e manter sempre a confiança no sucesso. Pessoas empreendedoras são capazes de automotivar-se em relação aos desafios e às tarefas nas quais acreditam. Não necessitam de prêmios externos, como compensação financeira. Igualmente, por sua motivação, são capazes de entusiasmar-se com suas ideias e projetos.

